



IQS Tech Factory **Startup Challenge**



IQS Tech Factory Startup Challenge

IQS Tech Factory Startup Challenge te permitirá pasar tu idea o proyecto a un modelo de negocio validado, a la vez que valorarás su potencial.

Este programa intensivo te transformará a ti y a tu proyecto, dotándote de los conocimientos y habilidades necesarias para desarrollar tu proyecto, a través de un itinerario compuesto por talleres, mentorías personalizadas y sesiones de feedback y conducido por referentes del mundo del emprendimiento.

Durante el programa diseccionarás tu idea mediante un montón de inputs estructurados e irás amasando tu proyecto para, al acabar el programa, estar preparado para llevarlo a un nivel superior.

Objetivos

1. Validar equipos e ideas de negocio.
2. Impulsar la creación de start-ups de base tecnológica.
3. Encontrar un modelo de negocio repetible y escalable para tu idea de negocio.

Resultado del aprendizaje

1. PROBLEMA

- a. Identificar, definir y articular el problema.

2. MERCADO

- a. Desarrollar una comprensión profunda de su mercado objetivo.
- b. Orientación a mercado.

3. MODELO DE NEGOCIO

- a. Propuesta de valor clara.
- b. Evaluar y seleccionar modelos de negocio.
- c. Modelo de negocio validado.

4. VIABILIDAD

- a. Presupuesto aproximado.
- b. Equipos y roles validados.

5. Presentación a inversores

- a. Contenido de la presentación.
- b. "Delivery" de la presentación.



Metodología

IQS Tech Factory Startup Challenge consiste en sesiones semanales (martes y jueves a primera hora de la tarde).

Adquirirás conceptos básicos de emprendimiento a la vez que prepararás **presentaciones de tu proyecto** y aprenderás a valorar los proyectos de tus compañeros.

Los participantes tendrán que aplicar la teoría a su idea de negocio y **entregar tareas para ser revisadas y discutidas** en clase. Adicionalmente, cada semana, deberán realizar entrevistas a potenciales clientes.

En paralelo, cada semana se desarrollará una sesión de **mentoría individual realizando un total de 3 sesiones de mentoría con mentores expertos**.

Al finalizar el programa, los equipos presentarán un **elevator pitch** en formato de inversión.

Después del programa, los proyectos más comprometidos y con mayor potencial podrán recibir un paquete de 10 horas de tutoría, cuyo coste será cubierto por IQS.



Estructura de las sesiones y calendario

S	FECHA	HORA	TOPIC
#1	LU - 10/6/2024	15:30 - 19:30	Presentación del Programa
			Intro Customer Discovery
#2	LU - 17/6/2024	15:30 - 19:30	Problema · Solución · Modelo de negocio
#3	MI - 19/6/2024	15:30 - 19:30	Finanzas para emprendedores
			Customer Discovery - Presentación 1
#4	MI - 26/6/2024	15:30 - 19:30	Efectuation
			Customer Discovery - Presentación 2.1
#5	LU - 1/7/2024	15:30 - 19:30	Propiedad intelectual
			Market sizing & Competitors
#6	MI - 3/7/2024	15:30 - 19:30	Customer Discovery - Presentación 2.2
			Entrepreneurial legal aspects
#7	LU - 8/7/2024	15:30 - 19:30	Customer Discovery - Presentación 3.1
			Pitch Preparation
#8	MI - 10/7/2024	15:30 - 19:30	Customer Discovery - Presentación 3.2
			Preparación del la presentación a inversores / evaluadores
#9	MI - 17/7/2024	15:30 - 19:30	Preparación de la presentación a inversores / evaluadores
			Customer Discovery 4 · GO - NO GO
#10	JU - 18/7/2024	15:30 - 19:30	Preparación de la presentación a inversores / evaluadores
			Presentaciones finales
#11	LU - 22/7/2024	15:30 - 19:30	Presentaciones finales

Intensidad

La asistencia a los diferentes talleres, tutorías y horarios de oficina es obligatoria.

Este es un programa intensivo que requiere una alta dedicación (más allá de las sesiones grupales) por parte de los participantes para su máximo aprovechamiento. Para aprovechar al máximo el programa es necesario que se dediquen muchas horas, estimamos que al menos el **equivalente a 1,5 personas a tiempo completo durante la duración del programa**.

La dedicación es uno de los criterios de selección más importantes para entrar este programa. En el caso de que no puedas tener la dedicación requerida durante el programa, quizá no es el momento para desarrollar este programa. Te recomendamos dejar esa plaza a otro equipo que sí tenga la disponibilidad para llevarlo a cabo.

Precio

El programa tiene un coste de 1800 € por equipo. Este gasto será cubierto en su totalidad por IQS Tech Factory. A cambio, los seleccionados deben comprometerse a participar en todas las sesiones y dedicar tiempo al programa.

Cada equipo deberá abonar 300€ de depósito como garantía de asistencia y participación. Una vez finalizado el curso, se le devolverá íntegramente (siempre que haya cumplido con la asistencia obligatoria y realizado el curso completo).

Lugar

Las sesiones se celebrarán presencialmente en las instalaciones de IQS en Barcelona.



Plazas disponibles

El IQS Tech Factory Startup Challenge tiene plazas limitadas (máximo 10 equipos). Cuanto antes te inscribas, más posibilidades tendrás de ser aceptado.

Criterios de selección

Compromiso de dedicación agregada del equipo

Composición del equipo

Pertenencia de los miembros del equipo a la comunidad IQS

Número de miembros del equipo

Relevancia del problema (impacto)

Consistencia de la solución y la propuesta

Información y contacto

iqs.edu/es/startup-challenge

techfactory@iqs.url.edu
+34 93 267 21 00
Despacho 1410

IQS
Via Augusta, 390, 08017 Barcelona





IQS Tech Factory **Startup Challenge**